BLACK DIAMONDS

MANUAL OPERATIVO · BLACK DIAMONDS

5D

SISTEMA DE DUPLICACIÓN

Un sistema sencillo para arrancar, producir y duplicar. 💎

DETECTA ▸ DIALOGA ▸ DESCUBRE ▸ DEMUESTRA ▸ DUPLICA 🔁

APRENDE LAS 5D
HAZ LAS 5D
ENSEÑA LAS 5D

BIENVENIDO AL SISTEMA 5D

NO NECESITAS SABERLO TODO PARA EMPEZAR.

Si estás leyendo este documento es porque acabas de comenzar tu negocio y probablemente tengas muchas preguntas:

¿por dónde empiezo?	*¿a quién le hablo?*	*¿qué digo?*
¿cómo presento?	*¿qué publico?*	*¿cómo vendo producto?*

Es completamente normal.

La buena noticia es que **no necesitas aprenderte todo para empezar**. No necesitas convertirte primero en experto en productos, plan de pagos, ventas, redes sociales o presentaciones. Para eso existe este sistema.

El Sistema de Duplicación 5D fue diseñado para enseñarte solamente las actividades que necesitas comenzar a realizar desde tus primeros días. Son **cinco pasos sencillos** que vas a aprender, ejecutar y posteriormente enseñar a las personas que lleguen contigo.

Y hay algo muy importante: no tienes que terminar de aprender para comenzar a producir. Queremos exactamente lo contrario: **que aprendas mientras haces**. Que tus primeras conversaciones, presentaciones, escáneres, clientes y socios formen parte de tu capacitación.

LA FILOSOFÍA DE TODO EL SISTEMA, EN UNA SOLA FRASE

APRENDE LAS 5D.
HAZ LAS 5D.
ENSEÑA LAS 5D.

EN CORTO — APRENDE MIENTRAS HACES

TRES MOVIMIENTOS, UN SOLO SISTEMA

EL MAPA COMPLETO

📘

APRENDE LAS 5D

Entíndelo completo. Son cinco pasos, no cincuenta.

HAZ LAS 5D

Ejecútalo tú primero. La actividad enseña más que la teoría.

🔄

ENSEÑA LAS 5D

Pásalo tal cual. Lo que se duplica es lo que es simple.

D1	DETECTA	Encuentra a las personas correctas.	🎯 P.04
D2	DIALOGA	Activa tus redes y genera conversaciones.	💬 P.06
D3	DESCUBRE	Pregunta. Escucha. Conecta.	🔍 P.09
D4	DEMUESTRA	Acompaña. Pregunta. Avanza.	🤝 P.12
D5	DUPLICA	Aprende. Hazlo. Enséñalo.	🚀 P.16
◆	AM POWER	Conéctate a la fuente de lunes a viernes.	📡 P.18
◆	PRESENTACIONES	Horarios y cómo aprovecharlas.	🎤 P.19
◆	RETO 7D	Tus primeros siete días de ejecución.	🔥 P.20
◆	TU DÍA 5D	Las cinco preguntas para cerrar el día.	📅 P.22
◆	EL CICLO	Todo el sistema en una sola página.	🔄 P.23

> El sistema completo cabe en una frase: **Detecta → Dialoga → Descubre → Demuestra → Duplica.** Y vuelve a empezar.

EN CORTO — CINCO PASOS · UNO A LA VEZ

D1 DETECTA 🎯

Encuentra a las personas correctas.

Todo negocio comienza con personas. Por eso, antes de pensar qué vas a decir o cómo vas a presentar, necesitamos identificar **con quién podemos comenzar a trabajar**.

⚠ NO PREJUZGUES

Muchas veces pensamos “él no tiene dinero”, “ella está muy ocupada”, “seguramente no le interesa”, “él ya tiene negocio”. **No decidas por las personas.** Nuestra primera tarea simplemente es detectarlas.

1 CONSTRUYE TU RADAR

- Haz una lista inicial de **mínimo 50 personas**.
- No intentes decidir todavía quién sí y quién no. **Simplemente escribe nombres.**

PUEDES REVISAR

CONTACTOS DEL TELÉFONO · WHATSAPP · INSTAGRAM · FACEBOOK · TIKTOK · AMIGOS · FAMILIARES · TRABAJO Y EXTRABAJO · ESCUELA O UNIVERSIDAD · CLIENTES · PROVEEDORES · VECINOS · DEPORTE O GIMNASIO · IGLESIA Y GRUPOS · EMPRENDEDORES · DUEÑOS DE NEGOCIO · ETAPAS DE TU VIDA

🎯 TU PRIMERA META: 50 NOMBRES

No buscamos una lista perfecta. Buscamos **comenzar a mover tu radar**.

PASO 1 ESCRIBE NOMBRES → NO DECIDAS TODAVÍA

D1 · CONTINÚA

2 TUS PRIMEROS 10: 5 + 5

De tu lista escoge diez. Pero no diez cualquiera: **cinco de producto y cinco de negocio**. Con esos diez no esperas meses para ver algo — ahí están tu primera venta y tu primer socio.

TUS PRIMERAS 48 HORAS

No necesitas terminar los 50 para empezar esto. **Estos diez son de hoy.**

5 QUE TE PUEDEN COMPRAR PRODUCTO

Gente cercana, de confianza. Los que **por ayudarte te compran**. Mercado caliente, sin rodeos.

1
2
3
4
5

5 QUE PUEDEN VER UNA PRESENTACIÓN

Abiertos a escuchar el negocio: con ganas de generar más, o que **ya te preguntaron qué haces**.

1
2
3
4
5

Y SOBRE TODO, APRENDE A DETECTAR TIBURONES

Emprendedores, líderes, vendedores, personas conectadas, con influencia, ambición o hambre de crecer. Los que **cuando encuentran algo que les gusta, se mueven**. Pueden estar en cualquiera de las dos listas — y también los **conectores**, que aunque no entren, te abren diez puertas.

> Diez nombres en cuarenta y ocho horas.
> Ahí empieza tu primer resultado.

META D1 — **50 NOMBRES → 5 DE PRODUCTO + 5 DE NEGOCIO**

D2 DIALOGA

Activa tus redes y genera conversaciones.

Ya sabemos con quién podemos hablar. Ahora necesitamos comenzar a **generar conversaciones**. Hoy tenemos una ventaja enorme que hace algunos años no existía: las redes sociales. Instagram, Facebook, TikTok y WhatsApp nos permiten estar presentes frente a cientos o miles de personas todos los días. Pero hay que entender algo:

> Las redes sociales **no sustituyen** la conversación.
> Las redes sociales generan conversaciones.

1 ACTIVA TUS REDES

Desde tus primeros días vas a comenzar el:

RETO DIGITAL 7D

Durante **siete días consecutivos** tendrás el reto de publicar **mínimo un contenido diario**.

⚠ ¿NUNCA HAS CREADO CONTENIDO?

No te preocupes. Nosotros te vamos a proporcionar **contenido que puedes descargar y publicar directamente** en tus redes.

> Pero también queremos comenzar a enseñarte algo muy importante:
> documenta lo que estás viviendo.

PASO 1 UN CONTENIDO DIARIO → SIETE DÍAS

D2 · CONTINÚA

DOCUMENTA LO QUE ESTÁS VIVIENDO 📱

NO NECESITAS SER INFLUENCER.

PUEDES MOSTRAR

- Que estás comenzando algo nuevo
- Un producto que estás utilizando
- Una capacitación
- Una reunión
- Un escáner
- Una visita
- Una presentación
- Un resultado
- Algo que aprendiste
- Parte de tu día
- Tu proceso

📦 **NUESTRO CONTENIDO**
Descárgalo y publícalo.

🎬 **TU PROCESO**
Documenta lo que vives.

✨ **LAS DOS COSAS**
Todavía mejor.

🚀 **HAZ LAS DOS COSAS**

Utiliza nuestras herramientas mientras poco a poco **desarrollas tu propia presencia digital**.

RECUERDA — DOCUMENTAR ES MÁS FÁCIL QUE PRODUCIR

D2 · CONTINÚA

2 ABRE CONVERSACIONES

Ahora comenzamos a hablar con personas. Puedes hacerlo por:

WHATSAPP	INSTAGRAM	FACEBOOK	TIKTOK	MENSAJE DIRECTO
AUDIO	TELÉFONO	PRESENCIAL	RESPUESTA A HISTORIA	TUS 10 PRIORITARIOS

> No queremos que parezcas vendedor.
> Queremos que platiques.

UN GUION ES UNA GUÍA, NO UN LIBRETO

Adáptalo a tu personalidad. Si jamás le hablarías de cierta manera a un amigo, no le mandes un mensaje que suene así solamente porque alguien te dijo que era “el guion”. **Debe sonar a ti.**

Los guiones sencillos los encontrarás en **D3**.

META D2 HAZTE VISIBLE → GENERA CONVERSACIONES

D3 | DESCUBRE 🔍

Pregunta. Escucha. Conecta.

Ya abriste la conversación. Pero todavía **no tienes que convertirte en presentador**.

⚠ EL ERROR MÁS COMÚN AL EMPEZAR

Pensar que tienes que aprender inmediatamente todo acerca de la compañía, productos, bonos, rangos y plan de pagos para poder hablar con alguien. **No.**

🎯 TU TRABAJO EN D3 ES MUCHO MÁS SENCILLO

Descubrir qué le interesa a la persona y **conectarla con la herramienta correcta**.

1 DESCUBRE QUÉ LE INTERESA

PLATICA	PREGUNTA	ESCUCHA
		Sobre todo esto.

Queremos descubrir si esa persona tiene interés principalmente en:

PRODUCTO	NEGOCIO	AMBOS	NO ES SU MOMENTO

Y **cualquiera de las cuatro respuestas está bien**. No estamos buscando convencer a todo el mundo. Estamos buscando descubrir a las personas correctas.

PASO 1 PREGUNTA → ESCUCHA → DESCUBRE

D3 · CONTINÚA

PREGUNTAS SENCILLAS PARA ABRIR

> *Oye, ¿qué te llamó más la atención, el tema de los productos o la parte de generar un ingreso?*

> *¿Tú ahorita estarías abierto a hacer algo adicional para generar dinero?*

> *¿Qué onda, te dio curiosidad lo que estoy haciendo?*

Pregunta y escucha. **La respuesta te va a decir hacia dónde llevar la conversación.**

GUIONES RÁPIDOS 5D

Estos guiones están diseñados para ayudarte a comenzar. No necesitas decirlos palabra por palabra.
Tropicalízalos. Hazlos tuyos.

💼 GUION 1 · NEGOCIO

> *Oye, estoy haciendo algo que me tiene bastante entusiasmado y pensé en ti. No sé si sea para ti, pero sí creo que vale la pena que lo conozcas. Hoy tenemos una presentación muy buena donde explican todo. ¿Te conectas conmigo?*

🧴 GUION 2 · PRODUCTO

> *Oye, estoy trabajando con unos productos y tenemos una herramienta que está bien interesante. En unos minutos podemos hacerte un escaneo y con base en eso orientarte mejor. ¿Cuándo te lo puedo hacer?*

RECUERDA — UN GUION ES UNA GUÍA · DEBE SONAR A TI

GUION 3 · DESDE REDES SOCIALES

Si alguien vio, contestó o mostró interés por algo que subiste:

> *Oye, vi que te llamó la atención lo que subí... ¿qué onda, te dio curiosidad?*

Si te responde que sí:

> *Te cuento rápido, estoy haciendo algo nuevo que está bastante interesante. Si quieres te mando un videíto para que veas de qué se trata.*

GUION 4 · INVITACIÓN DIRECTA A PRESENTACIÓN

> *Mira, para no explicártelo yo a medias, tenemos una presentación muy sencilla donde te explican exactamente lo que estamos haciendo. Hoy tenemos una. ¿Te conectas conmigo?*

Así de sencillo.

2 LLÉVALO A LA HERRAMIENTA CORRECTA

Una vez que descubriste el interés, **no intentes explicarlo todo tú**. Tenemos herramientas.

NEGOCIO	→	**Presentación de negocio.**
PRODUCTO	→	**Escáner.**
AMBOS	→	Decide por dónde comenzar de acuerdo con la conversación.

VIDEOS · PRESENTACIONES · TESTIMONIOS · EVENTOS · ESCÁNER · TU PATROCINADOR · TU LÍDER

POR QUÉ EL ESCÁNER ES TAN IMPORTANTE

Puede ayudarte a generar **clientes, ventas y dinero desde tus primeros días**, mientras todavía estás aprendiendo a desarrollar el negocio.

> Tu trabajo no es saberlo todo.
> Tu trabajo es conectar a la persona con la herramienta correcta.

META D3 — NO EXPLIQUES TODO → CONECTA A LA HERRAMIENTA

D4 DEMUESTRA 🤝

Acompaña. Pregunta. Avanza.

Ya llevaste a la persona a la herramienta. Ahora viene algo fundamental:

NO LA DEJES SOLA.

> La herramienta hace gran parte del trabajo de presentación.
> Tú haces el trabajo de acompañamiento.

1 ACOMPAÑA

PRESENTACIÓN	VIDEO	ESCÁNER
Si invitaste a alguien, tú también te conectas.	Acuerda desde antes cuándo platican.	Acompáñalo durante la experiencia.

❌ **NO DIGAS SOLAMENTE**

> *Ahí te lo dejo. Cualquier cosa me dices.*

✅ **MEJOR ACUERDA DESDE ANTES**

> *Míralo y cuando termines platicamos dos minutos.*

🤦 ¿APARECE UNA PREGUNTA QUE NO SABES RESPONDER?

Utiliza a tu líder. **No necesitas aparentar que sabes algo que todavía no sabes.**

> *Déjame conectar a mi líder porque prefiero que te lo explique bien.*

Eso también es parte del sistema.

PASO 1 LA HERRAMIENTA PRESENTA · TÚ ACOMPAÑAS

D4 · CONTINÚA

PRODUCE MIENTRAS APRENDES ⚡

Cada vez que acompañas a alguien a una presentación estás haciendo **dos cosas al mismo tiempo**: estás produciendo y estás aprendiendo. Escuchas cómo presenta un Diamante, cómo explica el negocio, cómo cuenta historias, cómo responde preguntas y cómo da seguimiento.

2 PREGUNTA Y AVANZA

Terminó la presentación. La pregunta que haces define hacia dónde va la conversación.

❌ EVITA COMENZAR CON

> *¿Qué opinas?*

> *¿Qué te pareció?*

Muchas veces la respuesta será "está interesante..." y ahí **se muere la conversación**.

✅ MEJOR PREGUNTA

> *De todo lo que viste, ¿qué fue lo que más te gustó?*

Y después haz lo más importante:
escucha. 👂

TAL VEZ TE DIGA

- Me gustó el producto
- Me gustó la forma de ganar
- Me gustó el escáner
- Me llamó la atención que puedo hacerlo desde redes
- Me gustó que puedo hacerlo además de mi trabajo

Perfecto. **Ahora podemos avanzar.**

PASO 2 — PREGUNTA BIEN → Y ESCUCHA

D4 · CONTINÚA

CÓMO AVANZAR Y QUÉ HACER CON LAS DUDAS

PARA AVANZAR

> *Buenísimo. Mira, hagamos algo: vamos a trabajar juntos. Yo te voy a ayudar directamente para que arranques y no tengas que descubrir todo tú solo. ¿Te parece?*

Natural. Directo. **Sin técnicas complicadas.**

¿Y SI TIENE UNA DUDA?

> *Claro. ¿Qué es lo que te gustaría tener más claro antes de arrancar?*

Escucha. Si sabes responder, adelante. Si todavía no sabes: **conecta a tu líder**.

¿Y SI DICE "LO QUIERO PENSAR"?

> *Claro, sin problema. Nada más para entenderte, ¿qué es lo que quieres pensar exactamente?*

Muchas veces ahí descubrirás **la verdadera duda**. Puede ser:

DINERO · TIEMPO · PAREJA · PRODUCTO · CONFIANZA · ALGO QUE NO QUEDÓ CLARO

Y si realmente necesita tiempo:

> *Perfecto, piénsalo tranquilo. ¿Qué te parece si mañana platicamos y me dices qué decidiste?*

No dejes un "luego hablamos".
Deja un seguimiento acordado. 📅

CLAVE — SIEMPRE CON FECHA → NUNCA EN EL AIRE

D4 · CONTINÚA

D4 EN PRODUCTO Y EN NEGOCIO

EN PRODUCTO

Con el escáner aplicamos exactamente la misma filosofía. Después del escaneo puedes preguntar:

> *De todo lo que vimos, ¿qué es lo que más te gustaría empezar a trabajar?*

Escucha. Después haz la recomendación correspondiente.

ESCÁNER → RECOMENDACIÓN → PRODUCTO → SEGUIMIENTO

El objetivo no es solamente vender una vez. Queremos **acompañar al cliente, darle seguimiento y construir una relación**.

EN NEGOCIO

PRESENTACIÓN → PREGUNTA → INSCRIPCIÓN / SEGUIMIENTO

> La herramienta presenta.
> Tú acompañas y ayudas a avanzar.

META D4 — ACOMPAÑA → AYUDA A AVANZAR

D5 | DUPLICA 🚀

Aprende. Hazlo. Enséñalo.

Aquí llegamos al **corazón del Sistema 5D**. Conseguir una inscripción todavía no significa que duplicaste. La verdadera duplicación comienza cuando la persona que acaba de entrar **empieza a hacer lo mismo que tú hiciste**.

🔑 NUEVO QUE ENTRA, NUEVO QUE ARRANCA

1 ARRANCA A TU NUEVO

Idealmente **el mismo día** o dentro de sus **primeras 24 horas**.

❌ NO HAGAS ESTO

> *Bienvenido, te voy a meter a los grupos.*

> *Ahí tienes la plataforma, estúdiala.*

> *Cuando termines todos los videos me avisas.*

✅ PUEDES DECIRLE

> *Mira, aquí no necesitas aprenderte todo para empezar. Tenemos un sistema de cinco pasos. Yo lo hice y ahora vamos a hacerlo juntos contigo.*

No queremos llenar de información al nuevo. **Queremos ponerlo en movimiento.**

🔄 Y LO LLEVAMOS DIRECTAMENTE A D1 — DETECTA

Haz su lista. Encuentra sus primeros 50 nombres. Seleccionen sus 10 prioritarios. **Y el ciclo comienza nuevamente.**

PASO 1 PRIMERAS 24 HORAS → EN MOVIMIENTO

D5 · CONTINÚA

2 HAZLO CON ÉL 🤝

La duplicación no significa darle instrucciones y desaparecer. Al principio:

- [ ] Su primera **lista** juntos
- [ ] Sus primeros **prioritarios** juntos
- [ ] Sus primeros **mensajes** juntos
- [ ] Sus primeras **invitaciones** juntos
- [ ] Sus primeros **prospectos** juntos
- [ ] Sus primeros **escáneres** juntos
- [ ] Sus primeros **seguimientos** juntos

LA FILOSOFÍA

👥 JUNTOS	🤦 TÚ SOLO	🔄 CON TU GENTE
Primero lo hacemos juntos.	Después lo haces tú.	Después tú lo haces con tu gente.

⚠ PERO NO QUEREMOS CREAR DEPENDENCIA

El objetivo no es que dentro de seis meses tu nuevo todavía necesite preguntarte qué mensaje mandar. Queremos que **rápidamente aprenda el proceso, gane confianza y pueda repetirlo**.

> La duplicación aparece cuando alguien puede hacer **sin ti**
> lo que primero aprendió contigo.

META D5 — QUE TU NUEVO REPITA LAS 5D → Y LAS ENSEÑE



AM POWER

Conéctate a la fuente.

MENTALIDAD · VISIÓN · HABILIDADES · LIDERAZGO

El Sistema 5D te enseña **qué hacer**. Pero también necesitamos trabajar en **quién te estás convirtiendo** mientras lo haces. Por eso una parte fundamental de tu desarrollo será mantenerte conectado a AM Power.

HORARIOS · LUNES A VIERNES

CIUDAD DE MÉXICO	SONORA	COLOMBIA	TEXAS
9:00 A.M.	8:00 A.M.	10:00 A.M.	10:00 A.M.

CONÉCTATE AQUÍ DE LUNES A VIERNES
AMPOWER.SOMOSBLACKDIAMONDS.COM

AM Power será nuestra fuente diaria para trabajar temas de mentalidad, habilidades, visión, liderazgo, constancia y desarrollo personal.

UNA INDUSTRIA SENCILLA, PERO EMOCIONALMENTE COMPLICADA.

- Hacer una lista es sencillo
- Mandar un mensaje es sencillo
- Invitar a una presentación es sencillo
- Hacer un seguimiento es sencillo

Lo complicado es **seguir haciéndolo** cuando alguien te dice que no, cuando te dejan en visto, cuando tienes una mala semana o cuando todavía no estás obteniendo el resultado que esperabas.

⚙ SISTEMA 5D	🧠 AM POWER
DESARROLLA LA ACTIVIDAD	DESARROLLA A LA PERSONA

LUNES A VIERNES — CONÉCTATE → ANTES DE PRODUCIR



PRESENTACIONES DE NEGOCIO

Una de las grandes ventajas de nuestro sistema es que **no necesitas aprender a presentar inmediatamente**. Tenemos presentaciones profesionales disponibles para que tú simplemente te enfoques en **invitar y conectar prospectos**.

LUNES A VIERNES		SÁBADOS	
Ciudad de México	7:00 P.M.	Ciudad de México	2:00 P.M.
Sonora	6:00 P.M.	Sonora	1:00 P.M.
Colombia	8:00 P.M.	Colombia	3:00 P.M.
Texas	8:00 P.M.	Texas	3:00 P.M.

AQUÍ CONECTAS A TUS PROSPECTOS
PRESENTA.SOMOSBLACKDIAMONDS.COM

Tu objetivo al principio **no es convertirte en el mejor presentador**. Tu objetivo es:

APRENDER A LLENAR LA PRESENTACIÓN.

INVITA	CONECTA	ACOMPAÑA	ESCUCHA	DA SEGUIMIENTO

Y mientras haces todo eso,
vas aprendiendo a presentar.

TU OBJETIVO — LLENAR LA PRESENTACIÓN → NO DARLA



RETO 7D

Tus primeros 7 días ejecutando el Sistema 5D.

Los primeros siete días son importantes porque queremos ayudarte a **desarrollar movimiento rápidamente**. Durante esta primera semana tu objetivo será:

- [ ] Conectarte a **AM Power**.
- [ ] Utilizar el **contenido del equipo**.
- [ ] Generar **nuevas conversaciones**.
- [ ] Conectar prospectos a **las presentaciones**.
- [ ] **Acompañar** presentaciones.
- [ ] Reportar actividad a **tu patrocinador**.
- [ ] Publicar **mínimo un contenido diario**.
- [ ] **Documentar** lo que estás viviendo.
- [ ] Trabajar tus **10 prioritarios**.
- [ ] Hacer tus **primeros escáneres**.
- [ ] Dar **seguimiento**.

MARCA TU AVANCE

DÍA 1	DÍA 2	DÍA 3	DÍA 4	DÍA 5	DÍA 6	DÍA 7
◆	◆	◆	◆	◆	◆	◆

RETO 7D — SIETE DÍAS → MOVIMIENTO REAL

RETO 7D · LO MÁS IMPORTANTE

EL RETO 7D MIDE ACTIVIDAD, NO SOLAMENTE RESULTADOS.

❌ NO PUEDES CONTROLAR

- ☐ Quién te dice que sí.
- ☐ Quién compra.
- ☐ Quién se inscribe.

✅ SÍ PUEDES CONTROLAR

- ☐ ¿Me **conecté**?
- ☐ ¿**Publiqué**?
- ☐ ¿**Hablé** con gente?
- ☐ ¿**Invité**?
- ☐ ¿**Conecté** prospectos?
- ☐ ¿Hice **escáneres**?
- ☐ ¿Di **seguimiento**?

> Los resultados llegarán como consecuencia de repetir las actividades correctas. ⚡

META 7D — CONTROLA LA ACTIVIDAD → LLEGA EL RESULTADO



TU DÍA 5D

Las cinco preguntas para cerrar el día.

Una vez que aprendiste el sistema, las 5D dejan de ser cinco clases que haces una sola vez. **Se convierten en actividades que están ocurriendo todos los días.** Puedes tener una persona en D1, otra en D2, otra viendo una presentación en D4 y un nuevo socio comenzando nuevamente D1.

¿DETECTÉ?	¿Agregué nuevas personas a mi radar?	🎯
¿DIALOGUÉ?	¿Generé conversaciones?	💬
¿DESCUBRÍ?	¿Identifiqué qué le interesa a alguien y lo conecté a una herramienta?	🔍
¿DEMOSTRÉ?	¿Acompañé una presentación, escáner o seguimiento?	🤝
¿DUPLIQUÉ?	¿Ayudé a alguien de mi equipo a repetir el proceso?	🚀
¿ME CONECTÉ?	¿Estuve en AM Power, en la fuente?	📡

> Si haces esto consistentemente,
> tu negocio está en movimiento.

CADA NOCHE — SEIS PREGUNTAS → UN NEGOCIO VIVO

UNA SOLA PÁGINA PARA RECORDARLO TODO

EL CICLO DEL SISTEMA 5D 🔄

D1	DETECTA	50 nombres → 10 prioritarios.	🎯
▼			
D2	DIALOGA	Activa tus redes → abre conversaciones.	💬
▼			
D3	DESCUBRE	Pregunta → escucha → conecta con la herramienta correcta.	🔍
▼			
D4	DEMUESTRA	Acompaña → pregunta → avanza.	🤝
▼			
D5	DUPLICA	Arranca → hazlo con él.	🚀
▼			
🔄 VUELVE A D1			

Cada persona nueva vuelve a comenzar exactamente el mismo proceso. **Ahí está la fuerza del sistema.**

- No depende de que seas experto
- Ni de que seas influencer
- Ni de que presentes perfecto
- Ni de que tengas años en la industria

> Depende de que puedas aprender **cinco actividades sencillas**, repetirlas y enseñárselas a alguien más.

EL CICLO — DETECTA · DIALOGA · DESCUBRE · DEMUESTRA · DUPLICA

SISTEMA DE DUPLICACIÓN 5D

DETECTA

Encuentra a las personas.

DIALOGA

Genera conversaciones.

DESCUBRE

Escucha y conecta con la herramienta correcta.

DEMUESTRA

Acompaña y ayuda a avanzar.

DUPLICA

Hazlo nuevamente con tu nuevo.

APRENDE LAS 5D.
HAZ LAS 5D.
ENSEÑA LAS 5D.

Lo suficientemente sencillo para que una persona que entra hoy **pueda comenzar hoy** y enseñárselo mañana a alguien más. 💎

AM POWER

AMPOWER.SOMOSBLACKDIAMONDS.COM

PRESENTACIONES

PRESENTA.SOMOSBLACKDIAMONDS.COM